

ALEXANDRE BRISOLA LEME

GESTÃO DE COMPRAS | COMÉRCIO EXTERIOR | LOGÍSTICA

Brasileiro | Reside em Santo André/SP - Com disponibilidade para mudança de cidade.
+ 55 (11) 9 9742-6918
bl_alexandre@yahoo.com.br | <https://www.linkedin.com/in/alexandre-brisola-leme>

RESUMO PROFISSIONAL

- Profissional com sólida experiência na área de Compras, Comércio Exterior e Logística, com forte atuação em compras de diretos e indiretos, nacionais e internacionais em empresas de diversos segmentos.
- Ampla vivência na gestão, relacionamento, desenvolvimento e negociações com fornecedores globais, e em estratégias para melhoria no gerenciamento de custos, prazos, qualidade e na eficiência das operações logísticas.
- Consolidada atuação em Supply Chain, Strategic Sourcing, análises de TCO (Total Cost of Ownership), altamente capacitado para liderar projetos e equipes, com reportes para a alta liderança e suporte na tomada de decisão baseada em dados, cenários e tendências mundiais.
- Responsável pelas análises financeiras e de riscos, com melhoria contínua de desempenho e com resultados significativos na melhoria em saving, gestão de BIDs e na satisfação dos clientes.
- Coordenação de embarques em todos os continentes e em diversos modais, análise de taxas cambiais e de processos quanto ao desembaraço aduaneiro.

IDIOMA

Inglês avançado.

Desde 2001 interações com times internos, clientes e fornecedores globais.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

MBA em Comércio Exterior - UAM, 2021.

Graduação em Logística - UNIABC, 2018.

Graduação em Administração, ênfase em Comércio Exterior - UMESP, 2004.

TECNOLOGIAS E FERRAMENTAS

Pacote Microsoft Office, IA (Chat GPT).

RFI, RFQ, Emptoris, Mercado Eletrônico,

Coupa, SAP, Totvs, Microsiga.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

02/2026 - Atual **ALPARGATAS**

Empresa do segmento varejo

COMPRADOR SENIOR

Responsável pela compra de TI e Serviços

Gestão de Contratos e Fornecedores, gestão de dados, análises, gestão de contratos, desafio de escopo junto aos stakeholders, grandes negociações, alinhamento de budget, savings e cost avoidance.

01/2025 - 02/2026 - **Grupo DPSP**

Empresa do segmento varejo

COMPRADOR SENIOR

Responsável pela compra de TI, Obras e Engenharia

Estudo de mercado, gestão de dados, análises de viabilidade e alinhamento de demandas e capacidades dos fornecedores.

03/2024 - 08/2024 - **PRESTEX ENCOMENDAS EXPRESSAS LTDA**

Empresa do segmento logístico.

COMPRADOR SENIOR

Responsável pela área de Compras, com reporte ao Head Financeiro.

Atendimento as áreas de Marketing, RH, TI, Itens de Uso e Consumo, Facilities e Contratações de Serviços de Mão de Obra Especializada. Realização de BID's de diversos tipos de serviços e materiais;

Strategic Sourcing, condução de importantes negociações e gestão de contratos.

Gestão do índice de Cherry Picking. Gerenciamento de riscos, Gestão de Budget, Forecast, Capex e Opex.

Análises de TCO (custo total do projeto), Cost Avoidance, SOP, SLA e gerenciamento de indicadores.

Implantações e definições de estratégias e melhoria de processos, redução de prazos, custos e com maior avaliação de SLA e melhoria na satisfação do cliente. Melhorias significativas em saving em 3 meses.

04/2023 - 03/2024 - NEOBAMBU PISOS E REVESTIMENTOS

Revendedor de pisos e revestimentos de alto padrão.

COORDENADOR DE LOGÍSTICA E IMPORTAÇÃO

Gestão de equipes e apresentação de resultados, com reporte ao Gerente Geral.

Responsável pela logística e planejamento de compra de produtos diretos.

Conexão e interação entre fornecedores e times internos, com foco na programação e gestão das demandas com qualidade, prazos e custos.

Gerenciamento de todo ciclo da cadeia de suprimentos.

Gestão de importação e negociações com a China, Bulgária, Finlândia e Estados Unidos.

Strategic Sourcing, negociação de fretes nacionais e internacionais, gestão de modal e análises de tributações.

Análises de Invoices, Packing List e HAWB.

Gestão do desembaraço aduaneiro e análises de taxas cambiais.

Gestão do CD e Armazém, acompanhamento de demandas, inventários e estoques.

Gerenciamento de indicadores e índices de performance.

Participação em complexas negociações e desenvolvimento de fornecedores, com significativa otimização de custos e de performance.

BID de transportadoras com melhoria no custo de fretes nacionais e de armazenagem.

09/2022 - 04/2023 - SNEF ENERGIA

Empresa do segmento de energia.

COMPRADOR SENIOR | GESTÃO DE COMPRAS

Responsável pelas Compras de Diretos e Indireto e pela gestão técnica de pessoas.

Estratégias de Comércio Exterior, Strategic Sourcing e Cherry Picking. Análises e previsões de orçamento, prazo, qualidade, gerenciamento para mitigação de riscos e identificação de oportunidades.

Estudo constante dos cenários mundiais.

Compras de materiais e serviços para BU's de Parque Solar, Infraestrutura, CFTV, Indústria e Importados.

Gerenciamento e controle dos embarques em todos os continentes nos modais aéreo, marítimo e rodoviário.

Atendimento aos segmentos químicos, automobilístico, alimentício, eletrônicos, elétricos e carga seca.

Gestão financeira e controles orçamentários da área e análise de viabilidade na cadeia de suprimentos.

Gestão de Forecast, SOP, Capex e Opex, TCO e Cost Avoidance.

Gerenciamento das pesquisas de satisfações de clientes via SLA e comparativos com os principais indicadores de performance.

Interação com as áreas de negócios e principais stakeholders no alinhamento estratégico das demandas, entregas e satisfação dos clientes.

Gestão de contratos e fornecedores, condução de BID's estratégicos em compras e negociações de alta complexidade, visando o melhor produto, vantagens competitivas, redução de custos e savings.

04/2022 - 09/2022 - THYSSENKRUPP DO BRASIL (CONTRATO TEMPORÁRIO)

Multinacional, fabricante de máquinas e equipamentos de uso industrial.

COMPRADOR SENIOR

Responsável pelas compras de indiretos e operações de Comércio Exterior.

Operações de Comércio Exterior, condução de BID's estratégicos, reportes de melhorias e estratégias para aumento em saving.

Planejamento de Materiais, Componentes Mecânicos, abrasivos, rolamentos e de serviços.

Análise e tratativas para melhoria no SLA junto aos clientes.

Gestão de embarques para diversos continentes e em todos os modais.

Gestão de dados, acompanhando de indicadores e estratégias de SOP.

Alinhamento de demandas com clientes internos e alinhados a Strategic Sourcing.

Gerenciamento e negociação de contratos, auditoria e desenvolvimento de fornecedores, prezando pela qualidade e eficiência operacional, com resultados na gestão de custos e melhoria de €85 milhões em saving.

EXPERIÊNCIAS ANTERIORES:

02/2020 - 12/2021 | **COORDENADOR ADMINISTRATIVO | INSTITUIÇÃO BENEFICENTE LAR DE MARIA.**

11/2017 - 03/2019 | **STRATEGIC SOURCING SPECIALIST SENIOR | JLL CORPORATE SOLUTIONS.**

01/2017 - 10/2017 | **GERENTE DE IMPORTAÇÃO | PROQUIMIL PRODUTOS QUÍMICOS.**

10/2012 - 03/2016 | **COORDENADOR DE COMPRAS E SUPPLY CHAIN | PHILIPS DO BRASIL.**

PRINCIPAIS CURSOS COMPLEMENTARES

Engenharia Avançada de Valores, Elaboração de Custos e Impostos, Academia SAP/MM e Liderança.