

# RENATO MUNIZ CORSINO

COMPRAS - SUPRIMENTOS - SUPPLY CHAIN - PROCUREMENT - S&OP

55(11) 99184.4999 – São Paulo, SP

[renatocorsino@yahoo.com](mailto:renatocorsino@yahoo.com) - <https://www.linkedin.com/in/renatocorsinocomprador>

## Resumo

Administrador de Compras de alta performance com fortes habilidades de comunicação, negociação e construção de relacionamentos comerciais de longo prazo, com fornecedores e clientes internos. Mais de 16 anos de experiência em indústrias metalúrgica, automotiva e química.

Alta capacidade e boa reputação, por meio de resultados concretos, em encontrar rapidamente produtos e materiais certos, pelo melhor custo-benefício, com fornecedores confiáveis, entrega no prazo e padrões exigidos. Expertise em redução de custos, desenvolvimento de novos parceiros e negociação com fornecedores nacionais e internacionais.

Gestão de carteira anual de mais USD 45 milhões. **Resultados de Saving e/ou Cost Avoidance de 6,5% em média** utilizando Strategic Sourcing, TCO (Total Cost Ownership), Cost Breakdown, Should Cost, Gestão de Categoria e negociação de preços. Êxito na criação de estratégias sobre oportunidades de mercado frente às fontes concorrentes e elementos de custos.

Desenvolvimento e gestão de relatórios gerenciais BSC, KPI's, indicadores de Saving e de desempenho do departamento. Participação ativa em projetos de redução de custo, com times de compras, engenharia e vendas. Elaboração de budget (orçamento) do departamento de Compras.

Conhecimentos em ERP SAP módulos MM/SD, MRP, Excel Avançado, Dashboards, Power BI, Lotus Notes, Microsoft Office, Word, Power Point e MS Project. Inglês avançado e Espanhol intermediário.

## Habilidades

- |                             |                          |                           |
|-----------------------------|--------------------------|---------------------------|
| . Purchasing Negotiation    | . Procurement            | . Lean Manufacturing      |
| . Budgeting                 | . SAP Configuration      | . ISO / TS                |
| . Cost Reduction            | . Cost Breakdown         | . 5S                      |
| . Strategic Sourcing        | . Approval Suppliers     | . 6 Sigma                 |
| . Commodity Pricing         | . Process and continuous | . Planejamento de Demanda |
| . Import and Export Process | . Improvement            | . Sales & Operations      |

## Experiência Profissional

### Cambará Ind. Metalúrgica Eireli (temporário)

Mai/2019 a Out/2019

#### COMPRADOR SÊNIOR / ESPECIALISTA DE SUPPLY CHAIN

- . Gestão da cadeia de suprimentos de materiais industriais diretos e indiretos, elétricos e hidráulicos, de alvenaria, partes e peças para prensas hidráulicas e concêntricas, de escritório, informática, serviço de transporte, recebimento físico e fiscal. Fechamento fiscal.
- . Interface com as áreas de Supply Chain, Engenharia, Produção, Comercial e Finanças. Compra técnica de materiais e serviços, CAPEX e MRO, Infraestrutura, máquinas, equipamentos, ferramentas e MDO Especializada.
- . Estudo de mercado e materiais, análise de custos e inspeção dos fornecedores, garantindo níveis de SLA, qualidade e redução nos custos dos materiais.
- . Desenvolvimento, negociação e relacionamento com fornecedores nacionais e internacionais. Definição tática e recomendação das abordagens mais aderentes por categoria. Avaliação e conferência das análises comerciais segundo as políticas e premissas de governança da empresa. Manutenção de estoques mínimos. Vendas de material desnecessário, obsoleto ou excedente.
- . Elaboração de relatórios gerenciais, KPIs, Savings, Cost Avoidance, Índice de Compras, assim como elaboração de equalizações técnico/comerciais para fins de suporte a tomada de decisão da gestão imediata.

### Veyance Technologies do Brasil / GOODYEAR EP / CONTINENTAL

Set/1999 –Dez/2015

#### COMPRADOR SÊNIOR

- . Administrador de Carteira de Compras no valor anual USD 15 milhões em contratos MRO e matéria-prima da unidade de Conveyor Belts, **atingindo um cost avoidance de 11% e saving de 8,5%**.
- . Negociação e relacionamento com fornecedores internacionais na China, Tailândia, U.S.A, Canadá, Itália, Venezuela, México, Turquia, Alemanha, África do Sul, Inglaterra, Argentina e Chile.
- . Elaboração e atualização de indicadores (KPIs) de compras, gerenciais de compras como índice de compras, BSC, AOP, Budget, para Brasil e América Latina, produtos controlados pelo Exército, Polícia Federal e Civil, entre outros.

- . Organização de estratégia e processos da área de Suprimentos. Planejamento e redefinição de política de estoque e política de compras. Realização do planejamento de Compras e de Materiais, com participação no S&OP (Sales and Operations Planning).
- . Comprador das carteira de matéria-prima dos commodities de Borracha Natural (NR), Borracha Sintética (SBR), Nitrílica, etc., Arames e Cabos de Aço, Nipples e Flanges para linha offshore e para linha hidráulica de mangueiras, tecidos e fios de Poliéster/Nylon e Cotton, produtos Químicos, PVC, Solventes, Airsprings MRO, Spare parts, Equipamentos, Contratos, Facilities, TI, logística e Finish Goods da linha automotiva e industrial de Mangueiras, Correias, Molas Pneumáticas, Tensionadores, Correias Transportadoras e equipamentos,

#### **Principais Projetos:**

- . Negociação e desenvolvimento da carteira com valor anual de USD 20 milhões, com **redução de custo de matéria-prima de 5,5%**. Melhoria na aquisição de produtos acabado com **redução de 4,5% nos custos de aquisição**. (2013)
- . **Líder do Projeto de transferência de Master Data de fornecedor do Brasil para Filipinas**, no sistema SAP. Treinamento do time de Vendor Master de Manilla. (2013)
- . **Treinamentos internacionais dos times de Compras no sistema SAP e Compras**, nas Filipinas, Venezuela e Chile, com revisão de estrutura de contas, centros de custos, tipos de materiais, processos de compras, recebimentos, transferências, fluxo de abastecimento de importação, e processo de importação no sistema Ecomex. (2012)
- . Participação do Summit de redução de custo de materiais com time dos EUA, com **saving de USD 1 milhão Brasil** (2012).
- . **Forte atuação na implementação do sistema SAP**, com participação no Blueprint do projeto. Levantamento dos processos, definição de escopo da mudança e identificação dos impactos. Facilitador no detalhamento dos processos, documentação de requisitos e das regras do negócio. Validação de processos. Desenho de cadastros, planejamento e condução de testes integrados. Resolução de problemas junto às áreas de negócios. Disseminação de conhecimento, desenvolvimento de material e treinamento de colaboradores. Interação entre as áreas no apoio ao Go-live. Focal point das áreas de Compras e Importação.
- . Participação do **Summit Internacional de compras**, no Brasil, com objetivo de redução de custos e desenvolvimento de novos produtos. (2010)
- . Planejamento e controle do inventário de matéria-prima nacional e importada. Gestão e acompanhamento de processos de **Importação de matéria-prima e produtos acabado** em geral, do planejamento de compras à nacionalização do produto. (2005 a 2007)
- . Participação na Implementação do Software DS/DSRP - Demand Solutions e Demand Solutions Requirement Planning. Administração do planejamento de vendas e produção, com **redução de 90% de backorders de vendas**. (2001 a 2004)

#### **Formação Acadêmica**

- . Pós-Graduado em Administração de Marketing - Universidade São Judas / 2006
- . Graduado em Administração com Ênfase em Comércio Exterior - Faculdade Cantareira / 2004

#### **Cursos**

- . White Belt Lean Seis sigma
- . 5S – Auditoria e Implementação
- . BSC – Introdução à Criação e execução da Estratégia
- . Administração de Compras
- . Introdução à Negociação
- . Liderança, Gestão de Pessoas e do Conhecimento para Inovação
- . Excel Avançado
- . Power BI

#### **Referências:**

Nome: Marcos Antonio Milanezi Empresa: Cambará Ind Metalúrgica Ltda

Fone: 55 11 97346.0077 Email: marcos.milanezi@cambara.com.br

Nome: Anderson Braz Empresa: Continental – Contitech

Fone: 55 11 2821-3121 Mobile 55 11 9 8389-2967 Email anderson.braz@continental.com

Nome: Rafael Relva Empresa: Titan Pneus Ltda.

Fone: Mobile 55 11 98326.6418 Email: Rafael.relva@titanpneus.com.br