

LEILA FERNANDA INÁCIO DA SILVA

São Paulo – SP

Telefone: (11) 98144-7477

E-mail: leilafis@hotmail.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/leila-silva-b3307425/>

EXECUTIVA DE COMÉRCIO EXTERIOR | GESTÃO DE VENDAS | SUPPLY CHAIN

Executiva com mais de 20 anos de experiência em Comércio Exterior, Trading Internacional e Compras Estratégicas. Atuação consolidada em desenvolvimento de mercados, negociação global e gestão completa do ciclo de vendas e operações internacionais.

Vivência prática na expansão de negócios em mais de 30 países, com participação ativa em feiras internacionais, missões comerciais e visitas técnicas na América, Europa, Oriente Médio, Ásia e África.

Experiência em formação de preço (mercado interno e externo), análise tributária, negociação de fretes internacionais, desenvolvimento e homologação de fornecedores estratégicos, além da gestão de CAPEX, OPEX e MRO.

Perfil estratégico, com forte capacidade de negociação, visão de negócios e atuação estruturante em indústrias e Trading.

PRINCIPAIS COMPETÊNCIAS

- Gestão de Vendas Internacionais
 - Desenvolvimento e Expansão de Mercados
 - Trading Internacional e Operações Intercompany
 - Formação de Preço e Análise Tributária
 - Negociação de Fretes Internacionais
 - Compras Estratégicas (CAPEX, OPEX, MRO, Facilities)
 - Desenvolvimento e Homologação de Fornecedores
 - Gestão de KPI's e Relatórios Executivos
 - Logística Internacional e Documentação Aduaneira
 - Gestão de Não Conformidades (RNCs)
-

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

ANASTÁCIO OVERSEAS INC.

Especialista em Qualidade | Mar/2024 – Fev/2026

- Gestão de Não Conformidades (RNCs), analisando processos e implementando ações corretivas que minimizaram impactos financeiros e operacionais.
- Responsável pelo controle documental e conformidade em operações de importação e exportação, garantindo atendimento a requisitos técnicos, regulatórios e contratuais.
- Interface direta com fornecedores, clientes e operadores logísticos para assegurar rastreabilidade e confiabilidade das operações internacionais.
- Análise e preenchimento de formulários enviados pelos clientes, para avaliação de fornecedores.
- Participação em reuniões para elaboração de procedimentos

Especialista em Operações Trading | Out/2021 – Fev/2024

- Intermediação internacional de compra e venda de produtos químicos, .
- Gestão integral da documentação de importação e exportação.
- Coordenação logística para operações de granéis.
- Interface com clientes e fornecedores internacionais.
- Análise de processos financeiros e operacionais.

MENTOR GERENCIAMENTO DE SUPPLY CHAIN (BRASIL) LTDA

Compradora | Fev/2021 – Out/2021

- Gestão de compras nacionais e internacionais (operação triangular).
- Desenvolvimento de fornecedores estratégicos.
- Compras indiretas (MRO, Facilities, serviços e fretes).
- Gestão de projetos via CAPEX e OPEX dentro do orçamento.

VEEMPLAST PLÁSTICOS EIRELI

Coordenadora de Exportação | Out/2019 – Mar/2020 (pandemia)

- Estruturação do departamento de exportação.
- Desenvolvimento de mercados externos e captação de clientes.
- Adequação de materiais e rotulagem para mercado internacional.
- Participação em feiras nacionais e internacionais.

HOUGHTON BRASIL LTDA.

Compradora | 2016 – 2019

Trader Sênior | 2011 – 2016

Como Compradora:

- Gestão de compras estratégicas nacionais e internacionais.
- Desenvolvimento e homologação de fornecedores.
- Gestão de contratos, fretes e KPI's.
- Interface com matriz nos EUA.

Como Trader:

- Exportação para América Latina e operações intercompany.
 - Formação de preço e análise tributária interestadual.
 - Negociação logística e acompanhamento de forecast de vendas.
-

NADIR FIGUEIREDO INDÚSTRIA E COMÉRCIO S.A.

Trader Sênior | 1999 – 2010

- Desenvolvimento de mercados internacionais.
- Visitas comerciais em mais de 20 países.
- Negociação de fretes nacionais e internacionais.
- Gestão de metas, orçamento e faturamento
- Participação em feiras internacionais e projetos setoriais:
 - Gift Fair International (São Paulo - Brasil);
 - Antad (Cidade do México - México);
 - Presentes/Brasil Casa Design (BUE - Argentina);
 - The Hotel Show (Dubai - E.A.U.);
 - Ambiente (Frankfurt-Alemanha)

FORMAÇÃO ACADÊMICA

MBA em Gestão Estratégica e Econômica de Negócios

Administração com Habilitação em Comércio Exterior – Universidade São Judas Tadeu

IDIOMAS

Inglês – Avançado

Espanhol – Avançado

Francês – Intermediário

SISTEMAS E FERRAMENTAS

Pacote Office (Excel avançado)

JD Edwards

Protheus

CURSOS COMPLEMENTARES

- - Curso para Auditor 9001, DESTRA – 2024
- - Comunicação assertiva à distância, Conquer - 2023
- - Produtividade e Gestão de Tempo, Conquer - 2023
- - Noções da Área Fiscal para o Setor Comercial (SP) – Set/2021 - Concluído
- - Gerenciamento de Suprimentos e Compras, IMAM - (Junho/2016) - Concluído
- - EXCEL I e II, IMPACTA (Abril/2013) - Concluído
- - Negociador de Vendas Internacionais - Trader, Export Manager -(Junho/2009) - Concluído
- - Internacionalização de empresas, USP- (Junho/2008) - Concluído
- - Advanced Training for Traders , AECEI - (Maio/2007) - Concluído
- - Técnicas de Negociação na Exportação, ADUANEIRAS - (Maio/2001) - Concluído
- - Carta de Crédito sem Segredos, ADUANEIRAS - (Julho/2000) - Concluído