

Marco Antonio Chieregati  
(11) 94805-6937

Objetivo: Área Comercial – Nacional e Internacional Compras (Desenvolvimento de novos fornecedores nacionais e internacionais, Vendas.

Apresentação Profissional: Ampla experiência em compras e vendas e no mercado nacional e internacional, obtendo sucesso na divulgação de produtos, eficácia na montagem de pesquisa de mercado, manutenção de metas determinadas pela direção empresarial. Habilidade na retomada de clientes desativados e na efetivação de negócios. Dinamismo, visão generalista e objetividade. Bom relacionamento interpessoal, a todos os níveis.

Experiente com viagens nacionais e internacionais a negócios em diversos países, China, Coreia, África do Sul, América Latina, América Central incluindo ilhas do Caribe, América do Norte e Europa. Negócios realizados com países do Oriente Médio, África entre outros. Experiência com prospecção de novos mercados habilidades em negociações. Confecção e envio de orçamentos. Conhecimentos de todas as etapas envolvidas em exportação e importação. Experiente em desenvolver novas linhas de produtos para representação/vendas no Brasil. Disponibilidade para viagens e mudança.

BMG Comercio de Maquinas Eirelli – março 2021 atual

Responsável pelo desenvolvimento de fornecedores parceiros internacionais e nacionais para fornecimento de peças e componentes para maquinas pesadas dos setores de construção linha amarela, mineração e outros equipamentos. Negociação técnica comercial na confirmação de pedidos em geral com países como, China, Coreia, USA entre outros.

Acompanhamento junto a despachantes aduaneiros nos tramites relacionados aos processos de importação sempre visando diminuição de custos, lead time de produtos e qualidade.

Infra Brasil Obras Pesadas

Jun 2019 – fevereiro 2021.

Comprador I : Responsável pela compra de peças para manutenção preventiva e corretiva dos equipamentos da empresa como: Escavadeiras, Equipamentos de mineração britadores, peneiras, tratores de esteira, motoniveladoras, Pás carregadeiras, perfuratrizes, trituradores, caminhões basculantes, caminhões articulados fora de estrada, contratação de serviços de recuperações de componentes hidráulicos como bombas hidráulicas, motores, redutores comando hidráulicos e outros serviços de recuperação em geral. Contratação de fretes de transportes para equipamentos pesados Conhecimento dos principais fornecedores de peças, componentes e insumos em geral para maquinas pesadas, no mercado a nível nacional e internacional das marcas Hyundai, Komatsu, Caterpillar, JCB entre outras. Habilidades em negociações buscando sempre o melhor custo, prazo pagamento e entrega. Conhecimento nas etapas que envolvem importações com prospecção, identificação, negociação e efetivação do pedido. Conhecimentos no módulo de incluso de pedidos sistema TOTVS PROTEUS e SIREV.

Experiência Profissional:

Rekom Comercio Serviços Ltda (Vendedor) Desenvolvimento de novos fornecedores nacionais e internacionais.

Set 2012 – Maio 2019

Empresa autorizada Komatsu, Kawasaki (KPM Kawasaki Precision Machinery) Bosch Rexroth e Cummins.

Linha Komatsu autorizada para remanufatura de componentes hidráulicos como, bombas hidráulicas, motores hidráulicos, motores de translação motores de giro, comandos hidráulicos,

transmissões, diferenciais, redutores entre outros. Comercialização de peças e componentes em geral para máquinas pesadas da linha amarela e mineração.

Responsável pela homologação e nomeação como distribuidores e autorizados para comercialização de peças e reformas de componentes hidráulicos da KPM – Kawasaki Precision Machinery - Michigan – USA. Treinamento com técnicos na fábrica da Kawasaki em Michigan. Com essa nomeação o faturamento da empresa foi significativamente ampliado gerando novos postos de trabalho e aumentando o market share da empresa.

Bosch Rexroth: Comercialização da linha de bombas e motores hidráulicos com aplicações em várias marcas de máquinas de construção e mineração: Komatsu, Caterpillar, Hyundai, Case, Volvo, linha agrícola nacional e importadas, máquinas chinesas entre outras.

Cummins Motores do Brasil: Comercialização de peças e motores diesel short block e long block a base de troca ou não. Venda de serviços / motores na configuração de “ REPOWERING / REPOTENCIAMENTO” onde um equipamento com motorização importada sem fornecedor no Brasil é realizado um projeto de adaptação e instalação de um motor Cummins nacional dando ao cliente possibilidades de encontrar no mercado peças de reposição com maior facilidade.

Responsável pela abertura de novos clientes a nível Brasil prospectando, negociando a venda de componentes hidráulicos da linha de produtos da empresa, visitas a clientes, envio de propostas comerciais em geral, negociações por telefone e email e mídias atuais. Desenvolvimento de novos fornecedores para componentes e peças de várias marcas de máquinas pesadas no exterior para importação direta, conhecimento de empresas importantes fornecedoras de componentes hidráulicos e peças de primeira linha (O&M). Participação em feiras e eventos da área no Brasil e internacionais.

Treinamentos na Komatsu do Brasil (PSSR) Product Support Sales Representative Material rodante inspeção e medição utilizando ferramentas manuais e com laser (2012 e 2013). Inspeção de filtros em geral, treinamento de utilização da ferramenta KOMTRAX, inspeção e medição de (FPS) Ferramenta de Perfuração de Solo.

Bosch Rexroth: Participação e treinamento convenção de vendas 2013 abordando toda família de bombas hidráulica A10VG e componentes hidráulicos da linha Rexroth

Cummins: Treinamento de procedimentos para negócios de motores Cummins a base de troca 2013.

Grupo Atena Industria e Comercio Ltda

Jan 2010 janeiro 2012.

Analista Comercial Exportação.

Grupo Atena é líder de mercado nos seguimentos que atua a nível nacional e recentemente adentrando mercados internacionais. Fabricantes de eletrodomésticos como máquinas de lavar roupas semiautomáticas (Tanquinhos), bebedores de água, ventiladores, circuladores de ar, móveis plásticos como cadeiras, estantes, mesas, e outros produtos à base de injeção plástica. Atuantes também na produção de chapas de plástico corrugado, (Chapas Poliondas) chapas sólidas em PET, PP, PSAl e peças técnicas para diversas áreas, automotiva, linha branca, industrial e outras.

Responsável pela prospecção e abertura dos mercados de atuação para os produtos do Grupo Atena a níveis internacionais introduzindo e comercializando toda linha de produtos. Ampla experiência em prospecção de novos mercados envolvendo pesquisas no mercado, identificação de possíveis novos clientes, envio de amostras, participação em feiras nacionais e internacionais, negociações em português, inglês e espanhol. Pesquisas de mercado sobre a atuação dos concorrentes, desenvolvimento de novos produtos.

Supply Chain: Atuante também na prospecção de novos fornecedores de matérias prima como resinas e insumos em geral para indústria no exterior identificando fornecedores com melhores custos viabilizando a importação. Experiente no desenvolvimento de novos fornecedores de resinas recicladas e virgens no mercado nacional tais como: PP, PET, HDPE, LPDE,PSAI, PVC, e outros, conhecimento de DATA SHEETS e suas aplicações., Conhecimento da network te fornecedores de polímeros a níveis internacional e nacional com contato com os principais fornecedores. Atividades de atendimento ao cliente.

Escolaridade:

Técnico em Administração

Outros cursos:

Residente nos USA (Califórnia) por 5 anos.

Glendale Community College District – Califórnia – USA

Espanhol para comunicação – Duração 1 ano - USA

Aperfeiçoamento do idioma inglês voltado para área comercial – Duração 6 meses Glendale Community College District (USA)

Cursos Técnicos: Básico em informática, Conceitos básicos de ventilação Mecânica Pulmonar (ViasysHelthcare – USA- Palestras sobre atendimento ao cliente.

Idiomas:

- Inglês Fluente
- Espanhol Fluente