

RODRIGO PAULO GARCIA PEREIRA

Jd. Estância Brasil – Atibaia/SP Casado – 02 filhos | cel.: (11) 94230-9584 |

rodrigo.garciapereira@gmail.com

OBJETIVO – Atuar como Comprador Sênior

Profissional experiente, atuando há mais de 20 anos como comprador nacional e internacional em diferentes nichos de mercado (inclusive automotivo), em processos de aquisição de materiais produtivos (matéria-prima), indiretos e “facilities”; expertise em gerenciamento de contratos de compra, bem como em compras recorrentes e em compras spot; experiência em Strategic sourcing; administração de contratos de fornecimento de materiais, com foco no SLA, bem como nos indicadores de performance e de qualidade (KPIs); hábil estrategista, no que se refere à negociação para a obtenção de saving e cost avoidance, nos diversos processos de compra de materiais estratégicos e de produção; experiência no mapeamento estratégico quanto aos modais de transporte a serem utilizados nos processos de compras internacionais (air x sea).

Dentre tantas realizações profissionais, destaco que fui responsável pela negociação comercial em grande escala, a qual caracterizou a consolidação no mercado nacional dos leitores de biometria do fabricante Lumidigm (atual HID Global), após criteriosa e estratégica negociação efetuada com o VP global do referido fabricante, tornando-se um “case” conquistado em minha trajetória profissional e uma referência no mercado nacional de ATMs.

Atuei como usuário do Siscomex (área de Comércio Exterior); acompanhava a carga no processo de desembarço aduaneiro e efetuava a coordenação logística (rodoviária e marítima). Atuei também na área comercial em busca de novos negócios e aumento do faturamento da carteira dos seguintes clientes: Sucos del Valle, Volvo do Brasil, Alcon Laboratórios e Santista Têxtil.

CURSOS DE ATUALIZAÇÃO

ENAP – Escola Nacional de Administração Pública

Logística de Suprimentos – Lei nº 8.666/93, Pregão e Registro de Preços (2018), Gestão Estratégica de Pessoas e Planos de Carreira (2018), Formação de Pregoeiros (2018), Compras Sustentáveis e a nova lei de licitações (2022), Prevenção e Detecção de Cartéis em Licitações (2022), Licitações Sustentáveis (2020), Gestão de projetos (2024).

CRA – Conselho Regional de Administração de SP - II Encontro em Gestão da Cadeia de Suprimentos e Logística – Inovação e novas tendências / Internacionalização de Carreiras, Empresas e Negócios (2018)

ITAUTEC S/A

Lean Manufacturing (Workshop)

Abappers Consulting

Academia Interna - SAP R/3 Módulo MM (agosto a setembro / 2006)

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Centro Universitário Sant'Anna

Administração (Habilitação em Comércio Exterior)

IDIOMAS

Inglês fluente para conversação e escrita (aluno - Cultura Inglesa / União Cultural Brasil Estados Unidos)

CONHECIMENTO EM ERP / SOFTWARES

SAP / Totvs / Oracle / Siscorp – nível usuário / Pacote Office (nível intermediário)

INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES

Instrutor / “multiplicador” do SAP na Itaotec (módulo MM)

Possuo muita facilidade para trabalhar em equipe, além de bom relacionamento interpessoal; sou sempre “hands-on”.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Zilia Technologies Ind. Com. Comp. Eletrônicos – De 23/09/2024 a 06/03/2025 – Comprador Internacional Sênior

Responsável pela aquisição de CAPEX e OPEX (importados e nacionais) para a unidade em Manaus, e demais processos de compra de serviços e “Facilities” para as unidades de Atibaia/SP e Manaus/AM.

Plascar Ind. Componentes Plásticos Ltda. - De 09/10/19 a 20/09/2024 – Comprador Pleno

Responsável pela aquisição de moldes de injeção, dispositivos de controle e de montagem para todas as unidades da empresa, além da compra de partes, peças e serviços, para a montagem de moldes de injeção; manutenção preventiva e manutenção corretiva (compras urgentes) de máquinas e equipamentos da unidade de Jundiaí/SP.

Constanta Indl. Ltda. - De 01/10/18 a 03/09/2019 (contrato PJ (Serviços especializados de apoio administrativo no Depto. de Compras) por período inicialmente determinado de 01 ano)

Responsável pela aquisição de matéria-prima (componentes eletrônicos e PCBs) de fornecedores internacionais (China, HK, EUA) para a produção das placas de circuito impresso; responsável pela estratégia quanto ao agendamento de pagamento de proforma invoice, além do mapeamento estratégico quanto à contratação de frete (modal aéreo x marítimo) para a consolidação das cargas, a fim de otimizar os embarques e reduzir o custo logístico do produto.

OKI Brasil S/A (Itautec S/A – Grupo Itautec) - De 19/05/08 a 03/07/18 – Comprador Pleno

2014 a 2018 - Responsável pela aquisição de matéria-prima para a produção de protótipos, para a montagem de ATMs (caixas eletrônicos) e equipamentos de automação comercial. Efetuava contato diário com as diversas áreas de Engenharia da empresa, para o acompanhamento dos projetos e foco nas prioridades, visando atender aos prazos estabelecidos, com total eficácia e com total qualidade assegurada nos produtos; “saving” nos processos de compras, girando em torno de 24% nos protótipos (base jan/16 a out/16) e 8% nos produtivos.; “gestor” nos processos de follow-up de todos os fornecedores locais e internacionais dos itens produtivos, com reporte semanal ao diretor de Compras.

2010 a 2013 – Responsável pela compra de matéria-prima para a montagem de equipamentos para automação bancária e comercial (fornecedores internacionais dos EUA, Canadá, Estônia, UK, Suécia, Holanda, China, além de diversos locais), de diferentes “famílias” de materiais (cabos/chicotes, motores de passo / DC, leitores de biometria, elementos de fixação, estampados, usinados, injetados, prismas, etiquetas, etc);

2008 a 2010 – Responsável por compra de materiais indiretos (softwares diversos) e de serviços (“facilities” em geral, terceirização e quarteirização de instalação de ATMs, com contratos SLA, para atendimento a todas as filiais da empresa, a nível nacional, efetuando contratos mediante contato com a área jurídica. Atuei como “multiplicador” do módulo de Compras (MM – Materials Management), na migração do ERP Oracle para o ERP SAP, na área de Compras.