

Contato

11951210696 (Mobile)
gugakenjienomoto@gmail.com

www.linkedin.com/in/gustavo-
enomoto-776679114 (LinkedIn)

Principais competências

Gestão da cadeia de suprimentos
Relatórios financeiros
Office 365

Languages

Inglês (Native or Bilingual)
Japonês (Professional Working)
Português (Native or Bilingual)
Espanhol (Full Professional)

Gustavo Enomoto

Analista Administrativo Financeiro | Analista Financeiro | Analista
Administrativo | Analista de Backoffice
São Paulo, São Paulo, Brasil

Resumo

Sou especialista em estratégias de preços, inteligência de mercado e análise de custos versus margens, com forte atuação na gestão de marketplaces, negociação com fornecedores e otimização de operações comerciais e logísticas. Sou pós-graduado em Gestão de Negócios Internacionais e adoto uma abordagem analítica e estratégica, sempre orientada por dados para apoiar a tomada de decisão e maximizar resultados. Tenho experiência consolidada no uso de SAP e Excel avançado, desenvolvendo relatórios gerenciais e análises estratégicas que impulsionam a performance e a rentabilidade dos negócios. Minha capacidade de transformar dados em insights acionáveis, aliada a uma comunicação clara e visão de negócio, me permite gerar impacto consistente e contribuir diretamente para o crescimento das organizações. Atualmente, estou em busca de novas oportunidades como Analista Administrativo Financeiro, Analista Financeiro ou Analista Administrativo, onde eu possa aplicar minha experiência, gerar valor e evoluir profissionalmente. WhatsApp: 11 95121-0696 E-mail: gugakenjienomoto@gmail.com

Experiência

Nimbi S/A

Analista de Marketplace

março de 2023 - outubro de 2025 (2 anos 8 meses)

São Paulo, Brasil

Atuei com análise de desempenho no ambiente de e-commerce, identificando tendências e oportunidades de crescimento por meio da leitura de dados e comportamento do consumidor. Desenvolvi estratégias de precificação competitiva com base em análises de mercado e concorrência, contribuindo diretamente para o aumento da competitividade e dos resultados do negócio.

Também implementei melhorias operacionais que reduziram o tempo de resposta e otimizaram os fluxos internos, elevando a eficiência das operações.

Elaborei relatórios gerenciais detalhados, transformando dados em insights acionáveis e apoiando a alta gestão na tomada de decisões estratégicas.

Nutrien

Analista de Facilities

abril de 2022 - agosto de 2022 (5 meses)

São Paulo, Brasil

Atuei no gerenciamento de facilities, sendo responsável por manutenções prediais e pela coordenação de inaugurações de lojas, garantindo organização, cumprimento de cronogramas e qualidade nas entregas. Também liderei equipes e trabalhei na otimização de processos, o que contribuiu diretamente para a redução de custos operacionais e maior eficiência nas operações.

Implementei ações voltadas à qualidade e segurança, assegurando que todas as atividades estivessem alinhadas aos objetivos organizacionais. Com isso, consegui manter um padrão consistente de execução, fortalecer a operação e apoiar o crescimento sustentável do negócio.

ARGOS Global Partner Services

Analista comercial

outubro de 2021 - fevereiro de 2022 (5 meses)

São Paulo, Brasil

Conduzi as rotinas administrativas, atuando no atendimento ao cliente e garantindo um suporte operacional eficiente no dia a dia. Também fui responsável pelo planejamento de compras e logística, otimizando recursos e assegurando o cumprimento dos prazos estabelecidos.

Mantive foco constante na melhoria contínua dos processos internos, buscando aumentar a eficiência operacional e contribuir diretamente para melhores resultados da empresa.

Corning Comunicacoes Opticas

4 anos 10 meses

Deal Desk Analyst

março de 2018 - dezembro de 2020 (2 anos 10 meses)

São Paulo, Brasil

Gerenciei informações de clientes e propostas, realizando análises contínuas de preços de mercado para apoiar decisões mais estratégicas. Também prestei assistência à gerência por meio da elaboração de planilhas e

cálculos relacionados a preço, custos e margem de lucro, garantindo maior assertividade nas operações comerciais.

Utilizei diariamente o sistema SAP para atender às solicitações comerciais internas e atuei diretamente no time de business operations, implementando melhorias nos processos existentes e desenvolvendo novas soluções mais ágeis e eficientes.

Business Operations Intern

março de 2016 - março de 2018 (2 anos 1 mês)

São Paulo, Brasil

Realizei a análise de propostas formais, desenvolvendo estratégias de precificação e avaliando margens para garantir competitividade e rentabilidade. Também elaborei relatórios gerenciais e de vendas, apoiando a tomada de decisão com base em dados.

Mantive contato direto com clientes internos, como equipes de vendas, gerentes e diretores de linhas de produto, além de prestar suporte contínuo ao departamento comercial.

PAROMED MEDICINA E SEGURANÇA DO TRABALHO

Auxiliar Administrativo Comercial

setembro de 2015 - março de 2016 (7 meses)

São Paulo, Brazil

Elaborei propostas, esclareci dúvidas sobre os serviços prestados pela empresa e mantive contato direto com clientes externos. Também atuei na prospecção de novos clientes e na oferta de novos serviços para a base já existente, além de propor soluções personalizadas para diferentes situações e desafios, tanto internos quanto externos.

Formação acadêmica

Centro Universitário Senac

Pós-graduação Lato Sensu, Gestão de Negócios Internacionais · (janeiro de 2020 - dezembro de 2021)

Centro Universitário FMU | FIAM-FAAM

Bacharelado, Business Administration, Management and Operations · (agosto de 2014 - agosto de 2018)