



LUCAS FURLANETO

+55 (11) 98820-3206 

Santo André (SP) 

lfurlaneto555@gmail.com 

SOBRE MIM

Profissional da área comercial com experiência prática em funil de vendas: prospecção ativa, gestão de carteira, negociação e fechamento de vendas. Atuação em todo o ciclo comercial, desde a pré-venda até o pós-venda, com foco em B2B, utilizando abordagem consultiva e conhecimentos técnicos. Graduado em Engenharia de Alimentos, com vivência em laboratório, perfil analítico e orientado a resultados.

EXPERIÊNCIA

Gerente de Contas Junior (Closer/BDR)

Andra Volt Geradores - jun/2025 - mar/2026

- Prospecção ativa de novos clientes B2B, com foco em contratos de locação e manutenção de geradores de energia;
- Mapeamento de oportunidades em segmentos críticos (indústrias, hospitais, comércios e condomínios);
- Utilização de CRM para controle de pipeline, follow-ups e gestão do funil de vendas;

Analista Comercial (Closer/SDR)

Amplex Complementos Automotivos - dez/2023 - jun/2025

- Prospecção e qualificação de novos leads via telefone, WhatsApp e visitas presenciais;
- Realização de apresentações técnicas e comerciais dos produtos (tintas, vernizes e insumos para funilaria e pintura);
- Gestão de carteira de clientes, com foco em funil de vendas e relacionamento contínuo;
- Fechamento de vendas e acompanhamento do pós-venda para fidelização;
- Coordenação da distribuição de pedidos e interface com logística;
- Suporte à gestão de equipe de vendas e repasse de indicadores de performance.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Bacharelado em Engenharia de Alimentos

dez/24 - Faculdade Engenheiro Salvador Arena (TERMOMECÂNICA)

HABILIDADES

- Inglês Avançado
- Excel Avançado
- Green Belt em Six Sigma
- CRM
- Cold Call