

RAYRA CORDEIRO NUNES CARVALHO

ESPECIALISTA EM ESTRATÉGIA E NEGÓCIOS INTERNACIONAIS E
COMPORTAMENTO HUMANO (NEUROCIÊNCIA)

RESUMO PROFISSIONAL

PROFISSIONAL FORMADA EM RELAÇÕES INTERNACIONAIS, COM EXPERIÊNCIA EM ANÁLISE DE MERCADO, NEGOCIAÇÃO MULTILINGUE E GESTÃO ESTRATÉGICA EM AMBIENTE CORPORATIVO DE ALTA PERFORMANCE. ATUAÇÃO ORIENTADA A DADOS, COM FOCO EM IDENTIFICAÇÃO DE OPORTUNIDADES, ANÁLISE DE CENÁRIOS E SUPORTE À TOMADA DE DECISÃO.

EXPERIÊNCIA EM INTERAÇÃO COM CLIENTES E STAKEHOLDERS INTERNACIONAIS, ALIANDO VISÃO DE NEGÓCIOS À COMPREENSÃO DE DINÂMICAS GLOBAIS. FORMAÇÃO COMPLEMENTAR EM NEUROCIÊNCIA E COMPORTAMENTO, COM ÊNFASE EM COMPORTAMENTO HUMANO, TOMADA DE DECISÃO E PERFORMANCE.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

VIVO (TELEFONICA BRASIL)

Gerente de Negócios | Jul 2024 – Jan 2026

- Liderança de equipe com foco em performance e indicadores estratégicos
- Gestão de carteira com análise de comportamento de mercado e identificação de oportunidades de negócio
- Condução de negociações com clientes nacionais e internacionais (inglês e espanhol)
- Análise de KPIs e desenvolvimento de estratégias para otimização de resultados
- Interface com diferentes áreas para alinhamento estratégico e eficiência operacional

Analista de Negócios | Abr 2024 – Jul 2024

- Análise de dados comerciais e de mercado para suporte à tomada de decisão
- Elaboração de relatórios estratégicos e acompanhamento de indicadores (KPIs)
- Identificação de tendências e oportunidades de crescimento
- Apoio na definição de estratégias comerciais baseadas em dados

Estagiária desenvolvimento de negócios (SDR/LDR) | Jul 2023 – Mar 2024

- Análise e qualificação de leads com base em critérios estratégicos e potencial de mercado
- Mapeamento de oportunidades e construção de pipeline de vendas
- Interação com clientes nacionais e internacionais em inglês e espanhol
- Gestão e análise de dados em CRM, garantindo qualidade da informação
- Apoio à análise de métricas de conversão e desempenho

FORMAÇÃO ACADÊMICA

BACHARELADO EM RELAÇÕES INTERNACIONAIS FUNDAÇÃO ESCOLA DE COMÉRCIO
ÁLVARES PENTEADO – FECAP (2022-2025)

PÓS-GRADUAÇÃO EM NEUROCIÊNCIA E COMPORTAMENTO
PONTIFÍCIA UNIVERSIDADE CATÓLICA DO RIO GRANDE DO SUL – PUC-RS (2026 - EM
ANDAMENTO)

IDIOMAS

INGLÊS: FLUENTE (ALFABETIZAÇÃO BILÍNGUE DESDE A INFÂNCIA)
ESPAÑHOL: AVANÇADO
ALEMÃO: BÁSICO

USDA | Think USA Dairy – Estagiária de
Trade Marketing (2022-2023)

- Apoio em estratégias de trade marketing para mercado internacional
- Análise de mercado e comportamento do consumidor
- Interface com stakeholders e suporte a ações promocionais

Instituto de Relações Internacionais –
Universidade Metodista – Tradutora e
Intérprete
(2018–2020)

- Tradução e interpretação em eventos acadêmicos e institucionais
- Suporte linguístico em interações com participantes internacionais
- Mediação intercultural e comunicação bilateral

DIFERENCIAIS

- EXPERIÊNCIA EM NEGOCIAÇÕES INTERNACIONAIS E MULTICULTURAIS
- ATUAÇÃO EM AMBIENTES CORPORATIVOS DE ALTA EXIGÊNCIA E METAS AGRESSIVAS
- FORMAÇÃO HÍBRIDA EM RELAÇÕES INTERNACIONAIS + NEUROCIÊNCIA, UNINDO ESTRATÉGIA, COMPORTAMENTO E PERFORMANCE

COMPETÊNCIAS CHAVES E TÉCNICAS

- Gestão de pessoas e liderança de equipes
- Negociação comercial e institucional
- Análise de negócios e inteligência de mercado
- Estratégia comercial e vendas consultivas
- Comunicação executiva multilingue
- Tomada de decisão baseada em dados
- Análise de dados e indicadores (KPIs)
- Construção de relatórios executivos
- Inteligência de mercado e análise de cenários
- Análise financeira básica e indicadores de performance
- Pensamento analítico e modelagem de problemas
- Tomada de decisão baseada em dados
- Pacote office/google e sales force